

RÜSTEN SIE SICH FÜR DEN ERFOLG

„Wie Sie Ihren inneren,
finanziellen Thermostat
neu einstellen um
Wohlstand zu erreichen.“

VON

T. HARV EKER

NR. 1 AUTOR DER NEW YORK TIMES BESTSELLER LISTE



Impressum

T. Harv Eker

Rüsten Sie sich für den Erfolg

Wie Sie Ihren inneren, finanziellen Thermostat neu einstellen um Wohlstand zu erreichen.

Copyright © 2010
iVentico AG

Herausgegeben von:

iVentico AG
Humboldtstr.32
70771 Leinfelden-Echterdingen

Deutschland
www.iventico.de

Dieser Artikel sowie Teile oder Ausschnitte daraus dürfen ohne schriftliche Genehmigung des Autors oder des Verlages in keiner Form reproduziert, vervielfältigt, veröffentlicht oder öffentlich vorgeführt werden.

IHR FINANZIELLES VERHALTENS-MUSTER

Möchten Sie gern über sehr viel mehr Geld in Ihrem Leben verfügen? Würden Sie gerne sehr viel glücklicher sein? Wenn ja, dann sind Sie hier richtig. Warum? Weil Sie in diesem Artikel endlich den Hauptgrund, ich wiederhole, den tatsächlichen Grund von Erfolg, Mittelmaß und Versagen im finanziellen Bereich erfahren werden.

Mein Name ist T. Harv Eker, und ich bin aus dem Radio und Fernsehen für folgende Aussage bekannt: Geben Sie mir fünf Minuten, und ich kann Ihre finanzielle Zukunft bis zum Ende Ihres Lebens vorhersagen. Wie? In einem kurzen Gespräch kann ich Ihr sogenanntes Geld-Verhaltensmuster herausfinden. Jeder von uns trägt sein persönliches finanzielles Verhaltensmuster eingepägt im Unterbewusstsein, und dieses Muster bestimmt Ihr gesamtes finanzielles Leben.

Sie können perfekt im Geschäftsleben sein und perfekt bei Verhandlungen, Sie können genial sein im Vertrieb oder im Verkauf, perfekt in Kommunikation oder in Menschenführung. Sie können ein Experte in Ihrem Job sein. Sie können alles über Immobilienstrategien wissen und jede Aktien- und Investitionstechnik beherrschen. Wenn aber Ihr unbewusstes finanzielles Verhaltensmuster nicht auf einen hohen Erfolgslevel ausgelegt ist, werden Sie niemals, ich wiederhole, niemals zu viel Geld kommen. Und falls es Ihnen doch gelingt, werden Sie es irgendwie wieder verlieren.

Ich möchte Ihnen ein Beispiel geben. Sie haben sicher schon von Donald Trump gehört. Dieser Multi-Milliardär hatte alles und sogar noch mehr verloren, und nur zwei Jahre später hatte er alles wieder zurück, und sogar noch mehr. Warum? Weil sein Verhaltensmuster auf sehr viel Geld ausgelegt ist.

Die andere Seite der Medaille sind die Lotto- und Lotteriegewinner. Wir kennen alle diese Geschichten. Da gewinnen Menschen 5, 10, 50 oder sogar 100 Millionen Euro, und fünf Jahre später sind die meisten von ihnen genau wieder da, wo sie begonnen haben. Warum? Weil ihr Finanzmuster auf wenig Geld ausgerichtet ist. Woher ich das alles weiß? Ganz einfach: 12 Jahre lang habe ich gekämpft, habe wie verrückt 17 Stunden am Tag geschuftet, an sieben Tagen in der Woche, um es bis ganz nach oben zu schaffen. Ich hatte 12 Jobs und 17 verschiedene Geschäfte. Ich studierte jede Geschäftsstrategie, ich besuchte alle Motivationsseminare und folgte den erleuchtetsten spirituellen Ratgebern, in der Hoffnung, dass mir vielleicht eine höhere Kraft helfen könnte. Nichts funktionierte, bis ich mein Geld-Verhaltensmuster erkannte und lernte, es umzuwandeln. Das hat mein Leben verändert.

Jetzt betrachte ich es als meine Mission, diese Prinzipien mit so vielen Menschen wie nur möglich zu teilen, damit diese auch nicht mehr zu kämpfen und sich zu sorgen brauchen, sondern ihr volles finanzielles Potential ausleben können.

Was ist ein Geld-Verhaltensmuster, und wie wird es gebildet?

So wie der Bauplan für ein Haus dessen Aussehen festlegt, so bestimmt Ihr finanzielles Verhaltensmuster über Ihr Verhältnis zum Geld. Es besteht aus der Verbindung Ihrer Gedanken, Gefühle und Handlungen.

Ich möchte Ihnen nun den Manifestationsprozess vorstellen:

G → G → H = R

REICHTUMSPRINZIP:

Gedanken führen zu Gefühlen,
Gefühle führen zu Handlungen,
Handlungen führen zu Resultaten.

Ihre Gedanken führen zu Gefühlen, diese führen zu Handlungen und diese wiederum zu Ergebnissen. Was sind also Ihre Gedanken, Glaubensmuster und Gewohnheiten? Wie denken Sie wirklich über sich selbst? Wie hoch ist Ihr Selbstvertrauen? In welchem Maß sind Sie bereit, zur Tat zu schreiten, auch wenn es unangenehm, unbequem oder angsteinflößend ist? In Wahrheit bestimmen zuallererst Ihr Charakter, Ihr Denken und Ihre Glaubensmuster über Ihren Erfolgslevel. Woher kommen also Ihre Gedanken und Glaubenssätze? Sie stammen hauptsächlich aus den Informationen oder den Programmierungen aus der Vergangenheit, insbesondere im Kindesalter. Und was waren die Hauptquellen für diese Informationen oder Programmierungen? Eltern,

Geschwister, Autoritätsfiguren, Lehrer, religiöse Führer, Medien, die Kultur und so weiter. Werfen wir einen Blick auf die Kultur. Trifft es nicht zu, dass eine bestimmte Kultur auch eine ganz bestimmte Art und Weise hat, wie über Geld gedacht und wie damit umgegangen wird? Und dass in einer anderen Kultur völlig anders gedacht und gehandelt wird? Sicherlich trifft dies zu. Dann möchte ich Ihnen eine Frage stellen: Wird ein Kind bereits mit einer bestimmten Einstellung zum Geld geboren, oder wird ihm diese Einstellung später beigebracht?

Es ist ein Fakt, dass wir alle einen ganz bestimmten Umgang mit Geld erlernt haben. Und viele von uns haben dies von Menschen gelernt, die entweder nur über wenig Geld verfügten oder die zahlreiche negative Glaubenssätze, Gewohnheiten und emotionale Barrieren gegenüber dem Geld hatten. Deren Einstellung zum Geld hat sich automatisch auf uns übertragen und wurde zu unserer normalen und natürlichen Art und Weise, wie wir mit Geld umgehen. Wir wissen nicht einmal, warum wir gewisse Entscheidungen treffen. Wir machen einfach das Beste aus dem, was uns zur Verfügung steht. Das Problem besteht darin, dass genau diese Denkweise uns von dem Erfolg abhält, den wir uns so sehr wünschen.

REICHTUMSPRINZIP:

Das Training und der richtige Umgang mit Ihrem Geist ist die allerwichtigste Fähigkeit, die Sie je erwerben können, wenn es um Glück und Erfolg geht.

Wie funktioniert also die Konditionierung? Es gibt drei hauptsächliche Einflüsse. Erstens: Programmierung durch Sprache. Hierbei dreht sich alles um das, was Sie als Kind gehört haben. Zweitens: Nachahmen. Hierbei geht es um alles, was Sie als Kind gesehen haben. Und drittens: besondere Erlebnisse. Hiermit ist alles gemeint, was Sie in Ihrer Vergangenheit in Bezug auf Geld, Erfolg, Wohlstand und reiche Menschen erlebt haben.

Erster Einfluss: Programmierung durch Sprache

Was waren einige der Sprüche, die Sie über Geld, Erfolg und reiche Menschen als Kind gehört haben? Wenn ich während meiner Millionaire Mind Intensive-Seminare diese Frage stelle, bekomme ich von den Teilnehmern folgendes zugerufen: „Geld ist die Wurzel allen Übels“, „die Reichen sind habgierig“, „der ist stinkreich“, „man muss hart arbeiten für sein Geld“, „man kann nicht gleichzeitig reich und spirituell sein“, „Geld macht nicht glücklich“, „Geld oder Liebe“, „das Geld wächst nicht auf Bäumen“, „das können wir uns nicht leisten“ oder „es reicht einfach nie“.

Wollen Sie wissen, was der Lieblingsspruch meines Vaters war? Jedes Mal, wenn ich ihn um etwas bat, knurrte er mich an: „Glaubst du denn, ich bestehe aus Geld?“ Zum Spaß antwortete ich meistens: „Das wäre toll, Dad. Dann würde ich einen Arm oder ein Bein nehmen, oder auch nur deinen kleinen Finger.“ Nie hat er darüber gelacht. Jede Aussage, die Sie je gehört haben – wirklich jede einzelne – ist immer noch in Ihrem Unterbewusstsein abgespeichert und zu einem Teil des Verhaltensmusters geworden, das über Ihr finanzielles Leben bestimmt ... ohne dass Sie darüber Bescheid wissen.

Nehmen wir zum Beispiel Stephen. Als er zu unserem Seminar kam, hatte er bereits neun Jahre lang jeweils über 800.000 Dollar verdient. Stephen hatte kein Problem damit, Geld zu verdienen, seine Herausforderung bestand darin, es auch zu behalten. Trotz seines beständig hohen Einkommens gelang es ihm nur, gerade so über die Runden zu kommen. Er verfügte über keinerlei Ersparnisse!

Stephen berichtete beim Seminar, dass seine Mutter immer zu ihm gesagt hatte: „Die Reichen sind habgierig. Man sollte nur so viel Geld haben, dass man gerade so sein Auskommen hat. Alle, die mehr als das haben, sind Schweine.“ Kein Wunder, dass Stephen pleite war! Seine Mutter hatte ihn durch ihre Aussagen auf den Glauben programmiert, dass reiche Menschen habgierig sind. Und da er weder habgierig sein noch das Missfallen seiner Mutter auf sich ziehen wollte, hielt er unbewusst den Reichtum von sich fern.

Durch einige unserer hochwirksamen Selbsterfahrungstechniken beim Seminar veränderte sich Stephens finanzielles Verhaltensmuster dramatisch. Er begriff endlich, dass diese hinderlichen Glaubenssätze die seiner Mutter waren und auf deren Programmierung in der Vergangenheit beruhten, und nicht seine eigenen. Er setzte das im Kurs Gelernte um, und innerhalb von nur zwei Jahren wurde er zum Millionär.

Zweiter Einfluss: Nachahmen

Welche Einstellung hatten Ihre Eltern oder Aufsichtspersonen zum Geld, als Sie ein Kind waren? Konnte einer oder konnten beide gut mit Geld umgehen oder eher schlecht? Haben sie viel Geld ausgegeben oder viel gespart? Haben sie kluge Investitionsentscheidungen getroffen oder haben sie überhaupt nicht investiert?

War bei Ihnen zu Hause immer genug Geld da oder musste darum gekämpft werden? War Geld eine Quelle der Freude oder wurde darüber bitter gestritten? Warum sind diese Fragen so wichtig? Sie kennen sicherlich den Spruch „der Apfel fällt nicht weit vom Stamm“, und er gilt nach wie vor. Die meisten von uns verhalten sich beim Thema Geld genauso wie einer oder wie eine Kombination Ihrer beiden Elternteile. Allerdings verhalten sich manche Menschen auch genau umgekehrt. Wie kommt es dazu? Das hängt davon ab, wie wütend Sie auf Ihre Eltern waren oder in welcher finanziellen Situation Sie sich damals befanden.

Dritter Einfluss: Besondere Erlebnisse

Was haben Sie in Bezug auf Geld, Erfolg, Wohlstand und reiche Menschen erlebt, als Sie klein waren? In meinen Seminaren erzähle ich die Geschichte einer Frau, die im Alter von acht Jahren immer die Glocke des Eisverkäufers hörte, wenn er ihre Straße entlang fuhr. Sie lief dann schnell zu ihrer Mutter und bat sie um einen Vierteldollar, doch ihre Mutter sagte stets: „Tut mir Leid, Kleines, ich hab' kein Geld, frag deinen Dad. Dein Vater hat das ganze Geld.“ Sie lief also zu ihrem Vater und bekam ihre Münze, holte sich ihr Eis und war glücklich. Was hat sie dadurch ziemlich

schnell über Geld gelernt? Nun, zuallererst begriff sie, dass immer die Männer das ganze Geld haben. Was meinen Sie, was sie von ihrem Ehemann erwartete, als sie geheiratet hat? Ich will es Ihnen sagen – sie gab sich nicht mehr mit Vierteldollarmünzen zufrieden. Irgendwie hatte sie da Fortschritte gemacht! Als zweites lernte sie, dass Frauen eben kein Geld haben. Ihre Mutter, ihre Göttin, ihr Vorbild hatte nie Geld gehabt, also musste das logischerweise auf jede anständige Frau zutreffen. Daher musste sie immer ihr ganzes Geld loswerden, damit sie diese Einstellung unbewusst bestätigen konnte.

Bei den Streitereien zwischen ihr und ihrem Ehemann ging es immer nur um das Thema Geld, und daran wäre fast ihre Ehe zerbrochen. Glücklicherweise nahmen sie beide am Millionaire Mind Intensive-Seminar teil. Dort lernte jeder der beiden, sein eigenes Finanzmuster völlig umzugestalten, und sie erschufen sich auch gemeinsam ein drittes Geldmuster für ihre Beziehung. Seitdem haben die beiden sich niemals – ja richtig, niemals – wieder über Geld gestritten.

Hier ist noch eine weitere Geschichte über eine unserer Seminarteilnehmerinnen. Josey war OP-Krankenschwester und verfügte über ein ausgezeichnetes Einkommen. Als wir ein wenig tiefer schürften, erzählte sie, wie sie im Alter von elf Jahren einmal mit ihren Eltern und ihrer Schwester in einem Restaurant war. Ihr Vater und ihre Mutter gerieten in einen bitteren Streit über Geld, und ihr Vater erhob sich, schrie herum und schlug mit der Faust auf den Tisch. Sie konnte sich noch genau erinnern, wie er im Gesicht zuerst rot und dann blau wurde, und dann fiel er mit einem

Herzanfall zu Boden. Josey war im Schwimmverein und hatte dort Wiederbelebung gelernt, doch es gelang ihr nicht, ihren Vater zu retten. Er starb in ihren Armen.

Aufgrund dieser Erfahrung in früher Jugend stellte Joseys Gehirn eine Verknüpfung zwischen Geld und Schmerz her. Daher verwundert es nicht, dass sie als Erwachsene unbewusst ihr ganzes Geld loswerden wollte. Warum? Um ihren ganzen Schmerz loszuwerden. Beim Millionaire Mind Intensive-Seminar halfen wir ihr dabei, dieses alte finanzielle Verhaltensmuster zu erkennen und abzuändern. Heute ist sie auf einem guten Weg zu ihrer finanziellen Freiheit.

REICHTUMSPRINZIP:

Ihr Einkommen kann nur in dem Maße steigen,
wie Sie sich selbst weiterentwickeln!

Wie sieht Ihr finanzielles Verhaltensmuster aus?

Die entscheidende Frage lautet nun: Wie sieht Ihr derzeitiges finanzielles Verhaltensmuster aus? Woran können Sie das erkennen? Das ist ganz einfach: Sehen Sie sich Ihre Ergebnisse an. Verdienen Sie jährlich 25.000, 50.000, 100.000, 200.000, 500.000 oder eine Million Euro? Wie diese Zahl auch immer aussieht, sie resultiert aus Ihrem Finanzmuster. Arbeiten Sie hart und lange für Ihr Geld, oder führen Sie ein sehr ausgeglichenes Leben? Darüber bestimmt Ihr finanzielles Muster. Haben Sie ein regelmäßiges oder eher unregelmäßiges Einkommen? Sparen Sie viel oder geben Sie viel aus?

Können Sie gut mit Geld umgehen oder eher schlecht? Wählen Sie meist gewinnbringende oder eher verlustbringende Investitionen aus? Floriert Ihr Geschäft oder dümpelt es nur so vor sich hin? All dies wird durch Ihr finanzielles Verhaltensmuster bestimmt.

Machen Sie sich um Ihr Geld viele Sorgen oder sehen Sie es eher locker? Vertrauen Sie anderen Menschen ihn Geldfragen oder sind Sie eher misstrauisch? Sie haben es sicherlich bereits erraten, auch diese ganzen Verhaltensweisen sind das Ergebnis Ihres Finanzmusters.

Ihr Geldmuster funktioniert so wie ein Thermostat. Wenn die Temperatur in einem Zimmer mit Klimaanlage 20 Grad beträgt, dann ist der Thermostat höchstwahrscheinlich auch auf 20 Grad eingestellt. Jetzt wird es interessant, denn ist es denkbar, wenn die Fenster geöffnet sind und es draußen kalt ist, dass die Temperatur

auf 15 Grad sinkt? Das wäre schon möglich, doch was würde augenblicklich geschehen? Der Thermostat fährt die Heizung hoch und bringt die Temperatur wieder auf 20 Grad.

Und wenn nun die Fenster geöffnet sind und es sehr warm draußen ist, könnte dann die Temperatur im Raum auf 25 Grad steigen? Auch das wäre möglich, doch was passiert dann? Der Thermostat dreht die Klimaanlage auf und bringt die Temperatur wieder runter auf 20 Grad. Das bedeutet, dass wir die Raumtemperatur nur dann dauerhaft – ich wiederhole, dauerhaft – verändern können, wenn wir den Thermostat neu einstellen.

Dasselbe trifft auch auf Sie zu. Die einzige Möglichkeit, Ihr finanzielles Leben dauerhaft zu verändern, besteht darin, Ihren finanziellen Thermostat neu einzustellen – welcher nichts anderes ist als Ihr finanzielles Verhaltensmuster.

REICHTUMSPRINZIP:

Der einzige Weg, Ihren finanziellen Erfolgslevel dauerhaft zu verändern, besteht darin, Ihren finanziellen Thermostat neu einzustellen.

Doch hier ist das Problem: Unglücklicherweise werden Sie Ihr derzeitiges Finanzmuster bis zum ENDE IHRES LEBENS behalten, es sei denn, Sie erkennen und verändern es. Und genau das geschieht für Sie bei unserem dreitägigen Seminar Millionaire Mind Intensive. Dieses Seminar hat bereits das Leben von mehr als einer Million Menschen aus 104 Ländern verändert, und es wird auch Ihr Leben verändern. Denn in diesem Kurs verändern wir mit Hil-

fe von verschiedenen hochwirksamen und zugleich angenehmen Prozessen Ihr Finanzmuster direkt vor Ort. Wir lehren Sie nicht, wie es geht, um Sie dann nach Hause zu schicken, damit Sie es selbst verändern. Wir verändern es an Ort und Stelle, im Seminar, an einem Wochenende. Sie kommen zum Seminar mit Ihrem bisherigen finanziellen Verhaltensmuster, das Ihren derzeitigen Erfolgslevel bestimmt, und nach dem Seminar haben Sie ein völlig neues Verhaltensmuster, das auf einen extrem hohen Erfolgslevel ausgelegt ist. Und das beste daran ist, dass dieser Wandel auf der Zellebene geschieht, und deshalb ist er DAUERHAFT!

Verändern Sie Ihr finanzielles Verhaltensmuster ... dauerhaft!

Sie haben bereits den ersten Schritt hin zu größerem finanziellen Erfolg unternommen – einfach nur indem Sie diesen Artikel lesen. Damit sich Ihr finanzielles Muster allerdings dauerhaft wandeln kann, muss dies auf der Zellebene geschehen, was bedeutet, dass Sie persönlich am Seminar teilnehmen müssen.

Ein ganz besonderes Angebot von Harv

Ganz gleich, welchen finanziellen Erfolgslevel Sie bisher erreicht oder auch nicht erreicht haben, wenn Sie Ihrem finanziellen Potential endlich näher kommen wollen – oder auch wenn Sie einfach nur das Geldthema endgültig in den Griff bekommen wollen – dann müssen Sie einfach unbedingt an meinem außergewöhnlichen dreitägigen Millionaire Mind Intensive-Seminar teilnehmen. Die Teilnahmegebühr beträgt normalerweise EUR 1.295 pro Person. Da Sie aber gezeigt haben, dass Sie es mit Ihrem Erfolg

zumindest ernst genug meinen, um diesen Artikel bis zum Ende durchzulesen, möchte ich Sie mit einem Bonus belohnen, damit Sie zu einem unwiderstehlich günstigen Preis dabei sein können.

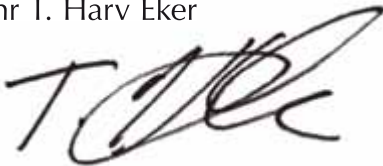
Wie Sie Ihren Bonus einlösen

Gehen Sie auf die letzte Seite dieses Artikels und folgen Sie den Anweisungen zur Anmeldung. Wenn Sie diese einfachen Schritte befolgen, können Sie für einen minimalen Betrag teilnehmen.

Dieses Angebot ist äußerst begrenzt. Deshalb möchte ich Sie auffordern, sich umgehend für das nächste Millionaire Mind Intensive-Seminar anzumelden, ganz gleich, wo es stattfindet. Ich verspreche Ihnen, Sie werden schockiert sein, wie schnell und wie dramatisch sich Ihr Leben verändern kann – und diese Veränderung beginnt an Ort und Stelle beim Seminar. Sie dürfen bereits jetzt freudig gespannt sein, denn Sie werden endlich darangehen, die Grundursachen für Ihren Erfolg tiefgreifend zu verändern. Ich freue mich darauf, Sie beim nächsten Millionaire Mind Intensive-Seminar zu begrüßen.

Mit den besten Grüßen,

Ihr T. Harv Eker

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'T. Harv Eker', written in a cursive style.

T-Harv Eker's „Millionaire Mind Intensive“
vom 3. – 5. Mai 2013 in Deutschland

Sichern Sie sich noch heute das
EINMALIGE
Weihnachts-Sonder-Angebot unter:
gültig NUR bis 24.12.2012

Kunden-Service: 0 711 / 59 600 600

oder

www.millionairemind.de

oder

Fax: 0 711 / 46 05 24 73 - 9



iVentico AG
Humboldtstr.32
70771 Leinfelden-Echterdingen

Tel. +49 711 46052473 - 0
Fax. +49 711 46052473 - 9

HRB Stuttgart 735546
Aufsichtsratsvorsitzender: Frank Schmidts
Vorstand: Heiko Lube
Deutsche Bank AG, Kto.Nr. 191 2757, BLZ: 600 700 24
IBAN: DE59600700240191275700, BIC/SWIFT: DEUTDEDBSTG